

2011 年

4 月 15 日
第 67 期
(共 8 版)

中能人

专业 活泼 务实 互动

诚信负责 客户为要

团队协作 不断创新

工作乐趣

【公司新闻】

中能公司承接潍坊华潍热电有限公司 生物质发电调试工程

2011 年 3 月，中能公司承接潍坊华潍热电有限公司 1×35MW 生物质发电机组的启动调试工程。

本工程我公司工作范围为：1×35MW 机组整套启动调试，以及完成 72+24 小时连续试运行并移交试生产后指导运行 1 个月的工作。

目前公司已成立华潍热电项目部，由高玉亮担任项目经理，带领各专业人员陆续进驻现场。项目准备及调试工作正紧张有序的进行中。

中能公司签署印尼 NTT 燃煤电站工程

2011 年 3 月，中能公司与山东机械设备进出口集团公司再次联手，就印度尼西亚 PLTU 2 Nusa Tenggara Timur 2×16.5MW 燃煤电站工程（以下简称 NTT 电站工程）签署技术服务合同。

该工程服务内容包括印度尼西亚 NTT 电站工程管理、分系统试运、机组的整套启动、72+24 小时满负荷试运、机组性能试验、操作技能培训以及提供指导运行技术服务。

本项目是公司与山东机械设备进出口集团公司继印尼 BBL 电站工程后的再一次合作，目前，BBL 工程项目人员已进驻现场，展开工作，NTT 项目正在积极地筹备中，针对该项目的相关技术及专业培训正在如火如荼地开展。

创冠环保（惠安）垃圾焚烧发电工程 72+24 小时试运顺利结束

2011 年 3 月 27 日零时，由我公司承接的创冠环保（惠安）垃圾焚烧发电工程 72+24 小时试运顺利结束。至此，

惠安项目部每位员工脸上都露出了会心的笑容。回想这几天，在项目经理的带领下，项目部的员工们顶住了压力，经受住了考验，终于交出了一份满意的答卷。

2011 年 3 月 23 日零时，创冠环保（惠安）垃圾焚烧发电工程正式进入 72+24 小时满负荷试运，机组运行正常。凌晨四时，因为垃圾吊车司机误将白天刚进池的新垃圾投入 2#炉，炉温急剧下降，锅炉负荷降至 10t/h，经紧急处理炉温缓慢上升。凌晨五时，1#炉振动输渣机跳闸，经紧急处理，振动输渣机重新开起来。五点三十分，振动输渣机再次跳闸，由于运行人员不足，丰经理得到通知后，立即赶赴现场，同锅炉专工常晓东和电气专工孙文博一起用铁锹和耙子把振动电机从堆积如山的垃圾中挖出来，重新接线，再次试运转正常。

2011 年 3 月 24 日，1#炉料斗垃圾架桥，整个锅炉左侧断料，带不上负荷。中午 11 点 30 分，丰经理果断下令，1#炉压火，把垃圾架桥处理完再扬火。处理架桥要人下到料斗中用铁锹一点一点铲，整个垃圾池中，恶臭冲天。关键时刻，我们项目员工们不等不靠，丰经理带领锅炉专工常晓东、汽机专工郭庆林、电气专工梁作红等人跳到垃圾料斗中，用铁锹一点一点铲，经过四个小时的奋战，终于处理完毕。而这时，2#炉因为推料器不同步，出力大大下降，汽机负荷降到 2MW。1#炉紧急启动，关键时刻顶上去，从而避免了停机，避免了试运的中断。整个的 72+24 小时试运过程，丰经理和锅炉专工常晓东一天平均只睡四、五个小时，其他专业专工也牺牲自己的业余时间，积极参与到现场异常的处理中，齐心协力，保证了机组 72+24 小时试运的顺利进行。

惠安项目试运过程中，我们项目部的全部人员都经受了考验，也正是因为有了这种团体力量和凝聚力，才保证了 72+24 小时试运的顺利完成，也充分证实了我们中能团队就是一支打不倒、拖不垮的铁军！

中能公司承接新疆天山水泥发电工程

2011 年 4 月，中能公司与中材节能股份有限公司签署合同，承接新疆天山水泥股份有限公司塔里木分公司纯低温余热发电工程（4.5MW）机组调试工程。

该工程位于新疆天山水泥股份有限公司塔里木分公司厂区内，我公司主要工作内容为余热电站 4.5MW 机组分系统调试、整套启动调试工作。

这是我公司首次与中材节能股份有限公司合作，中材节能股份有限公司（以下简称中材节能）是中材集团旗下从事余热、余压利用的专业化公司，是其核心成员单位之一，注册资本 3.27 亿元，是业内领先的余热发电、节能减排领域的全方位服务商。其秉承的“诚信为本、品质卓越、持续创新、合作共赢”的企业理念，与我公司“诚信负责、客户为要、团队协作、不断创新”的中能文化相得益彰，昭示着中能和中材节能的合作有更深远的发展。

【圆梦行动】

给捐助孩子们的一封信

亲爱的泽华：

你好！

我们是济南中能电力工程公司的员工，我们公司座落在济南市中区，在我们公司里有许多的叔叔阿姨们在听到你的事情后，都特别牵挂和关心你，能帮助你好好上学是我们最大的心愿。

在未去你的学校和家之前，我们虽然有过心理准备，但是真正看到了你，还是让我们有很多感触，济南和章丘离着不远，然而在相隔咫尺的地方，你却过着和城里孩子们完全不一样的生活，但是让我们欣喜的是，你面对困难

的坚强、懂事，你就象一棵小草那样坚韧不拔、朴实无华，这是许多城里的孩子所没有的。泽华，虽然现在你家庭因各种原因比较贫困，在生活上比别的孩子差一些，但是我们希望你不要心存自卑，生活在这个世界上，人人都会遇到困难，当你面对暂时的困难时不要气馁，更不能放弃学业，因为只有通过学习才能够改变自己的命运，才能够使你和你妈妈、妹妹过上更好的生活，人的一生本来就不是一帆风顺的，希望你珍惜这来之不易的学习机会，好好学习，长大做一个对社会有用的人，在以后的人生中尽力回报社会。未来的道路还很长，在社会上有许许多多的好心人都会关注着你。在这些人的帮助下，你会顺利的完成小学、中学、高中甚至大学阶段的学习，我们公司也会努力发展，尽全力将这项资助工作坚持下去。请相信，阳光总在风雨后，不经历风雨怎能看见彩虹！

泽华，我们也希望你在接受资助以后，也同样要怀着一颗感恩的心。首先感谢你的妈妈，虽然她没有为你提供富裕的物质生活，但是她也正在尽最大的努力给你创造更好的条件，妈妈给你的爱不比其他父母的爱要少，甚至妈妈的爱中饱含着更多的艰辛和无奈，你应该更加理解和孝顺妈妈，在学习之余为家里做一些力所能及的事情，帮助妈妈照顾好妹妹，为妹妹做一个好的榜样。同时也要感谢所有帮助你的人包括你的老师们，用你优异的学习成绩来报答他们。当你完成学业、家境有所改变的时候，也请你伸出援助之手，去帮助其他有需要的孩子，让这颗爱心永远传递下去。

另外泽华，我们也希望你能经常写信或者打电话（地址和电话可以问老师要）告诉我们你的学习和生活情况，听你的老师说你现在的学习成绩还不错，在你的家里我们也看到了你获得的奖状，我们真的很为你高兴，希望你能继续好好学习，我们这么说也希望你不要有太多的压力，叔叔阿姨们不要你非得当第一，只要你每天进步一点点，

今天的你比昨天的你进步了这就是我们所希望看到的。每年我们公司会从本次资助的学生中间选出学习优秀进步最大的同学，到济南来旅游并为其提供一部分年度奖学金，希望你能成为其中的一员。

最后，希望你能好好学习，快快乐乐的成长，在农村的风刀霜剑和家庭变故中你都已经磨练得足够坚强，也许你以后还会遇到困难，但是只要你有坚强的信念，那么就不会再有任何事情让你倒下！怀有美好的信念，并不断地为之努力，明天真的就会变得如你想象的一样美好！

泽华，加油！祝福你：身体健康，学业进步！

关心你的人：济南中能电力工程有限公司全体员工

二〇一一年三月十五日

刘泽华同学的回信

亲爱的叔叔阿姨们：

你们好！

我是一个不幸的孩子，我给你们讲讲我的故事吧！自从我爸爸死后，我非常伤心，有了自卑感，我不愿意和别人说话，也不愿意接触同学，班里有些同学故意躲着我，我跟她们玩的时候，她们说上一边去，使我更加伤心，回家后我对妈妈说了，妈妈说你要坚强，学习好了，慢慢会好的，妈妈说的这些话使我鼓起勇气，努力学习。

通过老师对我的了解和关心，同学给了我许多学习用品，我非常感谢她（他）们的关心和帮助。

自从叔叔阿姨们来了以后，给了我勇气和信心。我一定好好学习，看了你们的来信后，你们对我太好了，我和妈妈激动的哭了，我非常谢谢叔叔阿姨们对我的帮助和关心，我一定要好好学习，长大以后报答社会报答帮助过我的人，帮助有困难的人。我要努力学习，不辜负老师和你们对我的期望。

叔叔阿姨们我第一次写信，写的不好，以后我会努力的。

我代表我的全家祝你们：身体健康，工作顺利！

刘泽华

二〇一一年四月六日



（刘泽华同学的原信）

【员工心声】

浅谈销售与技术服务工作之辩证关系

市场部 刘刚

销售，企业生存之根本！销售业绩，企业发展之追求！

销售利润的合理最大化，企业做大做强之关键！

销售队伍的建设与管理，是企业发展与壮大的一个重要部门和环节！

曾经从事“现代重工有载分接开关”中国区域性代理销售与技术服务工作。在一次项目招标会上，某国有大型企业销售老总在会上陈述自己的观点时，针对用户提出的企业如何看待销售与技术服务工作的关系时，这位销售老总的回答是这样的：我们的销售工作，实际上是技术服务工作的延伸，反过头来讲，技术服务又是销售工作的延续！

静下心来仔细一想，延伸与延续，一字之差，却意义重大。这一字之差，真正的道出了销售队伍建设与管理的真谛。一席话让自己受益匪浅，颇有“听君一席话，胜读十年书”之感悟！

试想一下，所谓企业销售工作的全面开展，不正是销售与技术支持的有机配合的一个整体吗？这其中有两层意思需要明确的是：

1、单纯的销售队伍的建设，不仅仅是销售业务人员销

售技巧的提高，更重要的是对销售产品的了解与熟悉。

通过学习和实践，销售技巧和销售能力可以在实际工作中得到锻炼和逐步得以提高。但是销售业绩的提高，必须是在对销售产品的了解的坚实基础上。

当对产品一无所知的人去向客户推销自己的产品而对产品却倒不出所以然来的业务员，能够取得销售成绩吗？

由此可以看出来，销售业务员的综合素质非常重要，销售业务员的技术涵养却是不可缺少的个人综合素质重要的组成部分。

2、单纯的技术队伍建设，不仅仅是需要一只力量雄厚的技术服务支持队伍，更重要的是要让每一个技术服务人员明白其服务的真正目的所在。

一个技术娴熟的人，如果不懂得他的工作给销售工作带来的影响是来自于正面的还是造成负面的影响，其结果势必会对今后的销售工作产生不同程度的影响。

正如前面所提及到的那位销售老总所讲的：我们的技术服务工作的任务，不仅仅存在于销售工作之前，在销售之中和销售之后，更重要的是他的任务结束准确时间的确定，是在每一次下一个合同签订之时。

所以我个人认为，一个企业的销售队伍建设，不单单只是针对销售人员的销售业务的培训与提高，更重要的是要让每一个销售人员成为一个既是销售工程师，又是技术工程师的双面手。这样，才能真正赢得客户的信任和尊重，才能够源源不断的带来更多更大更好的订单！与此同时，销售队伍的另一半组成部分—技术服务队伍，要让每一位技术服务工程师明白。而且是刻骨铭心的明白，技术服务工作质量的好坏，直接影响到企业销售业绩。每一位技术服务工程师，要具备销售工程师的潜力和素质。

一支强有力的销售队伍的建设，就是“销售工作是技术服务工作的延伸，技术服务是销售工作的延续”一个有机整合体！

英语学习总结

项目部 陈雷

时间过得真快，又要去项目了，在公司呆的这段时间我最有感触的是英语学习的那几天，现在总结一下自己的观点，希望与大家以后多多交流。

一、记单词

中能人说：“心中有墨方能书写人生”。学英语也是一样呀，只有自己掌握了一定量的单词才能用英语书写自己美好的人生。我们每天学习 10 个单词，如果这些单词能记住的话，一年以后我们的词汇量是 3600 左右，但是确实对我们有难度呀，因为我们在遗忘。我们可以根据自己的情况每天记 3~5 单词，可以在我们工作累了或是睡觉前坚持记一记，时间一长会发现自己提高了不少。平时我记单词都是结合音标来记，写的时候一想音标基本上就能写出来，最好是能结合一些句子记忆，当有人说汉语能马上说出单词或是有人说英语迅速说出汉语才能算合格，任何语言都是活的，每天都会发展，学习陈旧的语言毫无新鲜感，而且基本无处可用。不鲜活、不入时、不风趣幽默的语言不是我们要学的语言，所以，日常生活中，我们要多读英语报纸、多看原版影视作品来补充新词汇。

二、口语与语法

前两天从中央新闻频道看到一个新闻很让人触动，杭州女孩骆烨从新加坡归国，第一件事就是找到六公园英语角的俞回春老爷爷，给了他一个深深的拥抱。几天前，骆烨刚刚和新加坡文华国际大酒店签订了正式工作合同。“如果不是俞爷爷和英语角，我不可能会有今天的成绩。”前天傍晚，22 岁的骆烨和 90 岁的俞爷爷相约在六公园英语角见面，回想起当初在这里苦练口语的每个周日，骆烨感慨万千：“中考失利后的那段时间，是我人生最低潮的时候，正因为碰上了俞爷爷，加入了英语角，结识了那么多的好人，才让我圆了梦。”

看到这这新闻大家作何感想，骆烨在英语角坚持练习了整整两年。2008 年，曾经只会哑巴英语的骆烨，已经可以流利地与来自英语国家的老外对话了。由于成绩优异且英语能力突出，骆烨被杭州中策职业学校推荐到新加坡留学。

学英语要敢于开口，不怕语法出错。我觉得，如果没有具体问题，一般不要去读语法书。超前学习那些枯燥的语法，可能会使你丧失学习外语的乐趣和信心。而且，语法好比游泳理论，对于没有下过水的人来说，游泳理论是用处不大的。同样，对于语言实践不够丰富的我们，直接学习语法的用处不是很大。所以，语法的理解一定要结合语言实践，因为语法是学会语言后的一种理论思考。学语言不存在对错，只要能说出来，意思让人家明白就可以了，不用费尽心机考虑用什么句型，只要能选准一个单词就行。

学口语最好的办法，不是做习题，不是背诵，也不是看法语书，而是反复高声朗读课文，这种做法的目的是培养自己的语感，只有具备了语感，才能在做习题时不假思索、下意识地写出正确答案。而且，当你熟练朗读几十篇课文后，很多常用句子会不自觉地脱口而出。

三、听力

我感觉，想突破听力，应先从慢速英语入手，比如 VOA 听力英语。因为，一开始就去听那些原版的标准速度的听力资料，是极不科学的，它会使我们刚刚培养起来的自信心受到巨大的重创，会使我们中的一大部分人就此放弃。听听力时，首先要保证一段录音你是完完全全地听懂了，什么是完完全全的听懂了呢？就是每听完一句话，都能准确的复述出来，包括每一个单词。

其次，要做到能够惟妙惟肖的同步复述，但我们不能就此满意，因为这些完全是些机械的模仿、刻板的复述，这种机械的重复对于我们的口语和开口能力是不会有“事半功倍”的效果的。我们的目标应是：学会用自己的话，

把所听到的内容表达出来，其中尽量用到所听到的词汇、词组。如果大家都能做到以上这些，我相信大家的英语听力会很快提高。

学无止境，希望大家在工作之余能针对英语学习进行相互交流，共同进步。

累积个人软实力，成就人生硬道理

财务部 马玉娜

婆婆是一个典型的农村老太太，这辈子最大的遗憾就是没进过校门，连基本的数字都要费很长的时间才能认出来，但就是这样一个老太太却让我从她身上学会了如何为人处事，如何去积累个人的软实力，以便成就自己的人生硬道理。

在姿态上低调。公公是家里的老大，家里的规矩就是要敬重这位嫂夫人，因此下面的兄弟姊妹都要对婆婆恭恭敬敬的。婆婆从不以此为势，总是谦让下面的弟弟妹妹们。直到今天，家里有任何事情，首先想到的就是这位大嫂的意见如何。所以，从婆婆的身上我知道了人要在低调中修炼自己，无论官场、职场还是家庭生活，低调是一种谦卑，是一种智慧。职场中的低调、谦卑是一种处事的黄金法则，因为懂得谦卑的人，将得到同事的尊重，团队因此而变的更和谐更有竞争力。面对自己的竞争对手以及和自己意见不和的人，能做到放低姿态为他们叫好的人，那他在做人做事上必定会成功。

在心态上要低调。我和老公家里都是农村的，在济南这个城市既没有背景也没有经济的支持。毕业三年后自己贷款买了现在的房子。当时的压力是非常大的，每月的工资还完房贷就所剩无几。虽然现在我们的生活已经有了转机，不那么窘迫了。但是当面对济南当地老太太那些轻蔑的问话，婆婆从不会和他们去比较、去攀比。虽然自己的两个孩子至少比那些老太太们的孩子有出息，但婆婆从来都是低调的应答。婆婆总是说：“人的聪明程度都差不多，

不要额外的把自己弄的很另类，谁都不傻的。”婆婆就是这样：不把自己太当回事，所以没有产生自满心理；也没有把自己不当回事，所以能够做到知足常乐。婆婆经常说，无论面对的是大富之人还是窘迫之人，无论是身居高位之人还是身边的普通人，都要用一颗平常的心去应对。的确，生活中若能降低一些标准，退一步想一想，就能知足常乐。人应该体会到自己本来就是无所欠缺的，这种心态就是最大的财富。

思想上要自信高调。婆婆是在我孩子出生的时候来济南帮我们带孩子的，孩子出生后我找工作一直不顺，当时真的心灰意懒，非常沮丧。还好婆婆不是那种容不下人的老太太，总是安慰我：“孩子还小不用着急，正好一边带孩子一边找，咱们不着急。”虽然这样安慰我，但我知道她心里比我还着急。但婆婆就是这样的一直鼓励着我进了中能，在这里一做就是五年。现在回忆当初，其实真的是不论你遇到了多少揪心的挫折，都应当以坚持不懈的信心和毅力，保持向上的激情，纵然会有“众里寻她千百度，蓦然回首，那人却在灯火阑珊处”的欣喜。要扎扎实实做好本职工作，在平凡的工作中燃烧激情。自信是高调做事的秘诀，它能帮助我们释放出无穷的热情、智慧和精力，进而帮助我们获得财富与事业上的巨大成就。2010年的年会上赵总引用“天将大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为”这句话来勉励大家。的确，当巨大的压力、非常的变故和重大的责任压在一个人身上时，隐伏在生命最深处的种种能力，才会突然涌现出来，使之成就大业。

处事要高调。婆婆说只要不是违背做人原则的事情，只要去做就会有收获。她总是说：“人只是坐着不动是一天，忙忙碌碌也是一天，年纪轻轻的多学点会有用处的。”又或者：“公司老板支付你们工资，人家总是要看到回报的。”就是这样，我所有工作的快乐与不快乐都能从婆婆那里的

得到解决。所以，我从婆婆身上切身体会到了这八个字：用心做事，尽职尽责。因为以积极主动的心态对待工作、公司，自己就会充满活力与创造性的完成工作，就会成为一个值得信赖的人，一个老板乐于雇佣的人，一个拥有自己事业的人。倾注全部热情对待每件小事，不去计较它是多么的“微不足道”，我们就会发现，原来每天平凡的生活竟是如此的充实、美好。

要想做好事，必须先做人。做好了人，才能做事。做人要低调谦虚，做事要高调有信心。只有这样才能从自己身边的人、从自己的竞争对手等等的身上学到很多自身欠缺的东西，通过这些不断累积个人的软实力，日积月累能成就自己的人生硬道理。

Happy

财务部 姜梦真

一个阳光明媚的日子，我带上儿子没有目的的出游，我是一个爱音乐的人，整辆车里都激荡着轻音乐的节拍。音乐是最能打动人心的东西，就这样听着音乐，看着车窗外阳光下的世界，看着开心的儿子，轻松和快乐就变得自然而然了。

充满快乐的小车行驶在大树中间的道路，树的枝干向路中间延伸，似乎是要努力的与对面的伙伴握手，树枝间透着新绿，春天来了。路的远方总是透着希望，永远无法知道下一时刻会有什么出现，只是等待着、笑着、望着。戴上快乐的绿色镜，一切都是那么灿烂。

快乐是一个童话，在这里面，胜利永远战胜邪恶，浪漫冲走平庸；快乐是一种现实，你的世界缤纷而美丽，用孩子般的笑脸和坦然的胸怀拥有快乐吧。

快乐曾经是那么简单，就像一大队在院子里疯跑的孩子那样。在大人的转椅上摇摇晃晃的不愿离去；爬上平房的屋顶看着太阳慢慢的从地平线那边躲了起来，寻找它的

月亮升起来傻傻的眨着眼睛；在粗糙的红白机面前玩到两手生疼也不愿意离去……

可有时快乐又是那么复杂，成功了不能尽情去欢畅，休息时又不能彻底放松自己。有人去蹦极，有人去做过山车，他们说这是寻找快乐，可除了一段刺激之外，他们实在没有什么收获，然后就是失落，于是再去寻找，再失落……

人有时候就像精卫，不断地把小石块扔进水中，想着有一天能成就心中的大事业。成功时精疲力尽，也许这被认为是值得的，但一件没有快乐的成就又有什么价值？有时好想自己放上一天假，去体会快乐。可是当我坐下来静静想一想，却想不出应该怎样去快乐。天哪！我已经失去创造快乐的力量，这是多么可怕。有一次，我循着一条小路爬山，听到山那边传来别人的叫喊，我产生一种无法理解的冲动，我扯着嗓子竭力地喊起来，像是给山那边回话，又像是对我自己的诉说，我向山顶狂奔，一路上石子在我的脚下嘎嘎作响，当我站在山顶回望那条小路的时候我才发现，我浑身都被汗水浸湿，嗓子干渴难耐，可我却觉得很过瘾，我的嘴角泛起了笑容，也许这时的我看上去像个疯子，可是我自己却那么痛快。

在这个自诩为现代化的城市的角落里，有古老的护城河，在它的岸边有一个小公园，公园里有很多不起眼的健身器。在一个下午我游荡到这里，让我奇怪的是，在这里玩闹的不只有小孩子，还有中年的叔叔阿姨，老爷爷老奶奶们。我嘲笑他们幼稚，可是最后我才发现自己的错误。当我看到儿子欢蹦的身影；当我从梅花桩上掉下来；当我在滚铁环上忙得不亦乐乎；当我实在忍不住在太空漫步机上大玩特玩一番后下来走路都不稳了的时候，我突然发现自己是那么高兴，甚至是欣喜若狂，这里的每一个人都是这样，满脸的笑，满心的欢喜，这才是快乐，一种难以控制的情感，不是我们太幼稚，是我们的心太老了。

想家亦美

项目部 刘保顺

34 周岁生日，第一次独自品尝欣喜之下孤独的滋味。

几个人的房间和音乐，我写满一张卡片的祝福与目标，期待来年再见它时，不至于遗憾丛书。

各式的情绪扑面而来，我却只有硬着头皮在那调侃。想起去年的生日，从来不过农历生日的我，竟以此为噱头，带老婆孩子回到老家吃饭。女儿上二年级了，已经很懂事了，出去买了一份小蛋糕，妈妈在厨房忙着张罗饭菜，并念叨着我离家之后不知何时才能回来，饭后，家人围坐在一起聊天，长辈们的祝福、提醒与忠告，是那天最温暖的记忆。与其说我因一个人的生日而惆怅，倒不如说我一直被那份无论到哪都如影随形的眷恋而感动。

每个人都有一根最易被触动的心弦，对于我，这根弦的名字叫做“家”。“家”在我心中，不再是地点的标注，它早已化为一枚符号，一个音阶，它是春季窗外玉兰树上安静雅致的水滴声，是夏天田埂旁此起彼伏的蛙叫声，是秋日野外树林间沙沙的风声，是寒冬白雪中涓涓潺潺的溪流声，这些都是我心中美好的画面。无论时间如何久远，无论年龄如何增长，只要那份牵挂尚存，“家”的符号就无法被磨灭。离家的距离，在地理上是几百公里到几千公里，而在我的心中却天涯咫尺，紧紧相依。

春风将起，我置身于这座青青岛城，感受着一个人的喜怒哀乐。这样的日子，即使孤独，想家亦美。

柳州风光一组

项目部 郭瑞涛



雨中登柳侯祈雨坛

磊磊通天三尺台，殷殷忧民一寸心，
无边丝雨无边泪，多少英贤与世乖！



龙潭胜迹

翠微隐约烟雨中，绿水如镜未惹风。
一池金鳞时腾跃，他日几个化蛟龙。



登卧虎山

石阶仰步三百重，丹桂盈香红袖丛。
雾掩叶障路何在，转过幽岩是玉清。

【新员工介绍】



臧国利，男，26岁，现任公司项目部锅炉专工，多年的调试运行工作经验，年轻富有活力；



徐法月，男，32岁，现任公司人力资源部翻译，为人谦逊平和，专业工作经验丰富；



王玮，男，33岁，现任人力资源部司机，多年的驾驶经验，为人随和，个性

踏实沉稳。

本期新员工也是2011年公司招聘的第一批人员，他们的优异表现也为2011年的招聘工作奠定了良好的基础，希望他们能迅速融入中能团队，在这里愉快的工作，快乐的生活！

【每月荐书】

信念力

作者：(美)奥里森·斯维特·马登



本书从人生的物质贫困、精神懦弱、身体孱弱、思维羞怯等各个方面入手，逐一分析，说明人们不得不面对的诸多困难前，如何运用自身的“信念力”来激发潜能，以对自己的

从事的事情或人生起到奇迹般的作用，这个作用既有正面的，也有负面的。本书就是通过大量的案例、耐心细致的论证，让读者明白，正确坚定的信念力，可以逆转人生，使人生奇迹般的摆脱物质和精神的双重贫困，实现内宁安心(peace)，力量强大(power)，物质充足(plenty)，身心健康(healthy and wealthy)。



生日榜

本期生日榜有以下同事，让我们一起祝愿他们生日快乐！快乐工作，快乐生活！

- 04月16日是 **董平** 的生日
- 05月02日是 **常晓东** 的生日
- 05月04日是 **徐法月** 的生日
- 05月10日是 **王鹏飞** 的生日
- 05月15日是 **王鹏** 的生日



凡过生日的同事，公司将送价值60元的生日蛋糕或等值蛋糕券表示祝贺。项目部的同事由项目经理安排。